



# TECHNISCHER VERTRIEBSINGENIEUR (w/m/d)

## IHRE AUFGABEN

- Internationaler Vertrieb von Leistungen aus dem Bereich Industrial Service (Evakuierung von Erdgas aus Transportleitungen mittels mobilen Erdgaskompressoren)
- Ansprechpartner für die vielfältigen technischen Kundenanfragen im Bereich Industrial Service, von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Schnittstelle zwischen unseren Kunden, dem Vertriebsinnendienst und internen Abteilungen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen

## IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium als Wirtschafts-, Vertriebs-, Verfahrenstechnik- oder Maschinenbauingenieur oder einem anderen technischen Bereich
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen
- Sozialkompetenz im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern
- Verantwortungs-, sicherheitsbewusste und teamorientierte Arbeitsweise
- Flexibilität und Arbeitsbereitschaft auch außerhalb der normalen Arbeitszeiten
- Besitz FS-Klasse B
- Kommunikationssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

## WIR BIETEN IHNEN

- Ein starkes und junges Team in einem wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien, intensive Betreuung, Mitgestaltung, vertrauensvolles Miteinander
- Weiterbildungsprogramme
- Attraktives Gehaltspaket, Mobiltelefon und Laptop
- Gleitzeit und Remote-Working Option
- Jobrad zu günstigen Leasing- und Übernahmekonditionen
- Kostenfreie Getränke
- Betriebliche Altersvorsorge und Vermögenswirksame Leistungen
- „Mitarbeiter werben Mitarbeiter“ - Prämien bis zu 1.000 €

## JOBDETAILS

Vertragsart: Vollzeit  
Startdatum: sofort  
Standort: Salzwedel | Industrial Service

## IHR ANSPRECHPARTNER

Juliane Plaumann  
Phone: +49 3901 836370  
[fes-bewerbung@fangmanngroup.com](mailto:fes-bewerbung@fangmanngroup.com)

